

تعرف على نظام بوابة الأعمال 365

لوحة المراقبة الخاصة بالإدارة "Dashboard" تم تصميمها لتوفير رؤية شاملة ودقيقة حول أداء الأعمال والمعاملات المالية. تشمل هذه اللوحة مجموعة من المكونات التي تمكن الإدارة من اتخاذ قرارات مستنيرة بناءً على البيانات الفعلية المتاحة. فيما يلي تفاصيل ما تتضمنه هذه اللوحة

الاطلاع على المبالغ:

1.

- إجمالي المبيعات: (Total Sales) يعرض المبلغ الإجمالي للمبيعات التي تمت خلال فترة معينة.
- صافي الإيرادات (Net): يتم احتساب صافي الإيرادات
- الفواتير المستحقة: (Invoice Due) يعرض مجموع المبالغ التي لم تُدفع بعد على الفواتير الصادرة.
- إجمالي العائد من المبيعات: (Total Sell Return) يُظهر إجمالي المبالغ المستردة من المبيعات.
- إجمالي المشتريات: (Total Purchase) يعرض مجموع المبالغ المدفوعة للمشتريات.
- المشتريات المستحقة: (Purchase Due) يعرض إجمالي المبالغ المستحقة على الفواتير المتعلقة بالمشتريات.
- إجمالي العائد من المشتريات: (Total Purchase Return) يُظهر إجمالي المبالغ المستردة من المشتريات.
- النفقات: (Expense) يعرض إجمالي المصروفات التي تم إنفاقها خلال فترة معينة.

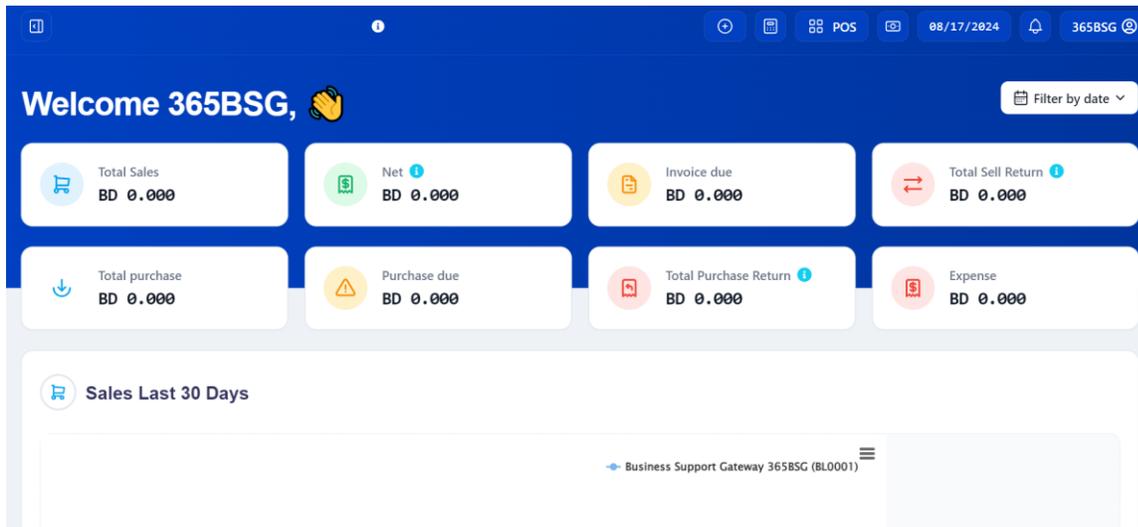
2. الملخصات:

- ملخص المبيعات خلال آخر 30 يوماً (Sales Last 30 Days Summary) يقدم نظرة شاملة على أداء المبيعات خلال الثلاثين يوماً الأخيرة.
- ملخص المبيعات للسنة المالية الحالية (Sales Current Financial Year Summary) يعرض أداء المبيعات منذ بداية السنة المالية وحتى اليوم.

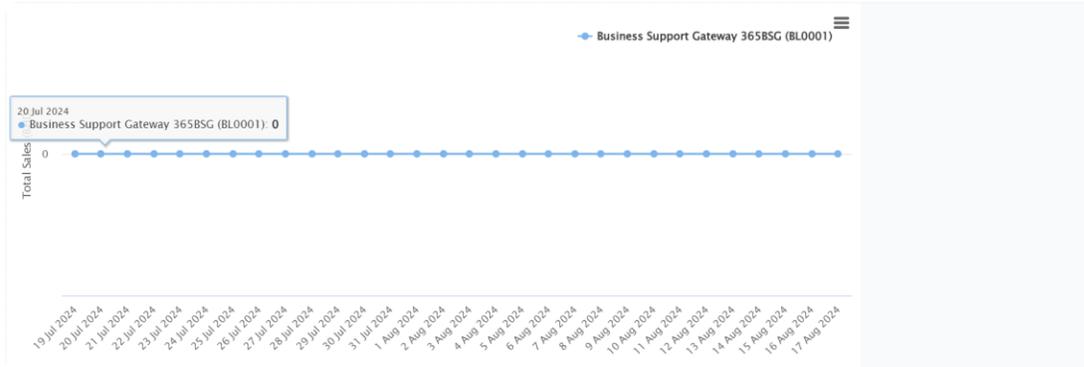
3. التقارير:

- تقرير المدفوعات المستحقة للمبيعات (Sales Payment Due Report) يعرض تفاصيل الفواتير المستحقة الدفع من المبيعات.
- تقرير المدفوعات المستحقة للمشتريات (Purchase Payment Due Report) يقدم تفاصيل الفواتير المستحقة الدفع المتعلقة بالمشتريات.
- تنبيه عن مخزون المنتجات (Product Stock Alert) يوضح المنتجات التي يحتاج مخزونها إلى إعادة تعبئة أو التي على وشك النفاد.
- تقرير طلبات المبيعات (Sales Order Report) يعرض ملخصاً لطلبات المبيعات المفتوحة والتي لم تُنفذ بعد.
- تقرير الشحنات المعلقة (Pending Shipments Report) يقدم تفاصيل الشحنات التي لم تُرسل بعد والمتوقع إرسالها قريباً.

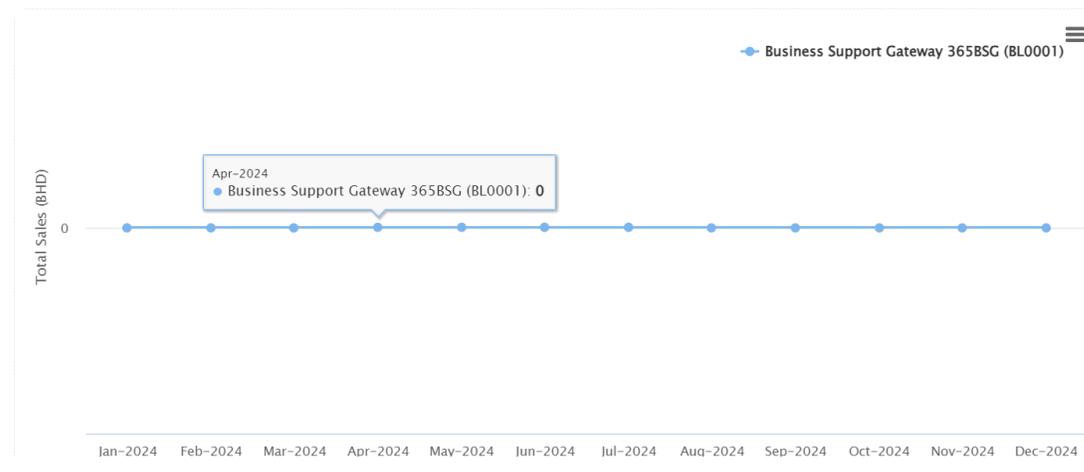
هذه اللوحة توفر للإدارة القدرة على متابعة أداء الأعمال بشكل فوري و متكامل، مما يسهل عملية اتخاذ القرارات الاستراتيجية والتكتيكية لضمان استمرارية النجاح والنمو.



Sales Last 30 Days



Sales Current Financial Year



Sales Payment Due

Select location

Export CSV | Export Excel | Print | Column visibility | Export PDF

Customer	Invoice No.	Due Amount	Action
No data available in table			

Showing 0 to 0 of 0 entries

Previous Next

Purchase Payment Due

Export CSV | Export Excel | Print | Column visibility | Export PDF

Supplier	Reference No	Due Amount	Action
No data available in table			

Showing 0 to 0 of 0 entries

Previous Next

Product Stock Alert

Export CSV | Export Excel | Print | Column visibility | Export PDF

Sales Order									
Action	Date	Order No.	Customer name	Contact Number	Location	Status	Shipping Status	Quantity Remaining	Added By
No data available in table									

Showing 0 to 0 of 0 entries

Previous Next

Pending Shipments									
Action	Date	Order No.	Customer name	Contact Number	Location	Status	Shipping Status	Quantity Remaining	Added By
No data available in table									

Showing 0 to 0 of 0 entries

Previous Next

تتضمن لوحة إدارة المستخدمين والأدوار وإضافة وكلاء عمولات المبيعات **"Sales Commission Agents"** مجموعة من الأدوات والإمكانات التي تتيح التحكم الكامل في وصول المستخدمين وإدارة الأدوار المختلفة داخل النظام. يتم تقديم هذه المزايا لضمان توزيع المهام بشكل مناسب وضمان التتبع الدقيق لعمولات المبيعات. فيما يلي توضيح لكل من هذه الوظائف:

1. إدارة المستخدمين: (User Management)

- إضافة مستخدمين جدد: إمكانية إضافة مستخدمين جدد إلى النظام مع تحديد معلوماتهم الشخصية وأدوارهم.
- تعديل وحذف المستخدمين: القدرة على تعديل بيانات المستخدمين الحالية أو حذف حساباتهم عند الحاجة.
- إدارة حقوق الوصول: تحديد وتخصيص مستويات الوصول المختلفة لكل مستخدم لضمان أمان النظام ومنع الوصول غير المصرح به إلى المعلومات الحساسة.

2. إدارة الأدوار: (Role Management)

- تحديد الأدوار: إنشاء أدوار محددة داخل النظام لكل نوع من المستخدمين (مثل المديرين، موظفي المبيعات، المحاسبين، إلخ) بناءً على مسؤولياتهم.
- تخصيص الصلاحيات: تخصيص الصلاحيات والوظائف المتاحة لكل دور داخل النظام. يمكن تحديد صلاحيات مثل الوصول إلى التقارير المالية، إدارة المخزون، إعداد الفواتير، وغيرها.
- تعديل الأدوار: القدرة على تعديل أو تحديث الأدوار الحالية لضمان توافقها مع متطلبات العمل المتغيرة.

3. إضافة وكلاء عمولات المبيعات: (Sales Commission Agents)

- إضافة وكلاء جدد: إمكانية إضافة وكلاء عمولات المبيعات إلى النظام وتحديد بياناتهم مثل الاسم، نسبة العمولة،

Business Support Gateway

Home

User Management

Users

Roles

Sales Commission Agents

Contacts

Products

Purchases

Sell

Stock Transfers

Stock Adjustment

Users Manage users

All users

+ Add

Show 25 entries

Export CSV Export Excel Print Column visibility Export PDF

Search ...

Username	Name	Role	Email	Action
365bsg.admin	365BSG	Admin	ali@365bsg.com	Edit View Delete

Showing 1 to 1 of 1 entries

Previous 1 Next

Business Gateway 365 - V6.1 | Copyright © 2024 All rights reserved.

إدارة المخزون: تتبع وتحكم في مخزونك بسهولة وفعالية 📦

Business Support Gateway

Purchases

Sell

Stock Transfers

Stock Adjustment

Expenses

Reports

Profit / Loss Report

Purchase & Sale

Tax Report

Supplier & Customer Report

Customer Groups Report

Stock Report

Stock Adjustment Report

Stock Report

Filters

Closing stock (By purchase price) BD 0.000

Closing stock (By sale price) BD 0.000

Potential profit BD 0.000

Profit Margin % 0.000

Show 25 entries

Export CSV Export Excel Print Column visibility Export PDF

Action	SKU	Product	Variation	Category	Location	Unit Selling Price	Current stock	Current Stock Value (By purchase price)	Current Stock Value (By sale price)	Potential profit	Tc ut sc
No data available in table.											

إدارة المشتريات: قم بإدارة جميع عمليات الشراء بسهولة وشفافية.

Business Support Gateway

Home

User Management

Contacts

Products

Purchases

- List Purchases
- Add Purchase
- List Purchase Return

Sell

Stock Transfers

Stock Adjustment

Expenses

Add Purchase

Supplier:*

Reference No:

Purchase Date:*

Purchase Status:*

Address:

Business Location:*

Pay term:

Attach Document:

Max File size: 5MB
Allowed File: .pdf, .csv, .zip, .doc, .docx, .jpeg, .jpg, .png

Import Products + Add new product

#	Product Name	Purchase Quantity	Unit Cost (Before Discount)	Discount Percent	Unit Cost (Before Tax)	Line Total	Profit Margin %	Unit Selling Price (Inc. tax)
Total Items: 0.000								

إدارة الموردين: تنظيم معلومات الموردين وتتبع التعاملات بسهولة

Business Support Gateway

Home

User Management

Contacts

- Suppliers
- Customers
- Customer Groups
- Import Contacts

Products

Purchases

Sell

Stock Transfers

Add a new contact

Contact type:* Individual Business

Contact ID:

Leave empty to autogenerate

Mobile:*

Alternate contact number:

Landline:

Email:

Assigned to:

more informations

Save Close

Address Mobil

Total:

إدارة التكاليف: مراقبة دقيقة للتكاليف لضمان الربحية

Add Expense

Business Location:* Business Support Gateway 365BSG (BL0... ▾	Expense Category: Please Select ▾	Sub category: Please Select ▾
Reference No: <input type="text"/> Leave empty to autogenerate	Expense for: ⓘ None ▾	Expense for contact: Please Select ▾
Date:* 08/17/2024 04:05	Applicable Tax: None ▾	Total amount:* Total amount
Attach Document: <input type="text"/> Browse... Max File size: 5MB Allowed File: .pdf, .csv, .zip, .doc, .docx, .jpeg, .jpg, .png	Is refund? ⓘ <input type="checkbox"/>	
Expense note: <input type="text"/>		

إدارة المصاريف: تتبع جميع المصاريف وتبسيط العمليات المالية

Expense Report

Filters

Expense Report

Values

Total Expense

Show 25 entries

Export CSV Export Excel Print Column visibility Export PDF Search ...

Expense Categories	Total Expense
No data available in table	
Total	BD 0,000

Showing 0 to 0 of 0 entries

إدارة الحسابات البنكية: تسجيل المصروفات والإيداعات بشكل متطابق مع الحسابات البنكية

Account Book

Account Name: Business Support Gateway

Name: 365BSG

Account Type: BISB

Account Number: BH63BIBB00100000229286

Balance: BD 4,000.000

Filters:

Date Range:

08/11/2024 - 08/17/2024

Transaction Type:



All

Show

25

entries

Export CSV

Export Excel

Print

Column visibility

Export PDF

Search ...

Date	Description	Payment Method	Payment details	Note	Added By	Debit	Credit	Balance	Action
08/17/2024 16:11	Opening Balance Added By:				365BSG	BD 4,000.000		BD 4,000.000	Edit

تقرير الربح والخسارة: احصل على تقارير دقيقة لمساعدتك في اتخاذ القرارات الصائبة

Profit / Loss Report

All locations

Filter by date

Opening Stock (By purchase price): BD 0.000

Opening Stock (By sale price): BD 0.000

Total purchase: (Exc. tax, Discount) BD 0.000

Total Stock Adjustment: BD 0.000

Total Expense: BD 0.000

Total purchase shipping charge: BD 0.000

Purchase additional expenses: BD 0.000

Total transfer shipping charge: BD 0.000

Total Sell discount: BD 0.000

Closing stock (By purchase price): BD 0.000

Closing stock (By sale price): BD 0.000

Total Sales: (Exc. tax, Discount) BD 0.000

Total sell shipping charge: BD 0.000

Sell additional expenses: BD 0.000

Total Stock Recovered: BD 0.000

Total Purchase Return: BD 0.000

Total Purchase discount: BD 0.000

Total sell round off: BD 0.000

Total customer reward: BD 0.000

Total Sell Return: BD 0.000

Gross Profit: BD 0.000

(Total sell price - Total purchase price)

Net Profit: BD 0.000

Gross Profit + (Total sell shipping charge + Sell additional expenses + Total Stock Recovered + Total Purchase discount + Total sell round off)
- (Total Stock Adjustment + Total Expense + Total purchase shipping charge + Total transfer shipping charge + Purchase additional expenses + Total Sell discount + Total customer reward)

Print

Profit by products

Profit by categories

Profit by brands

Profit by locations

Profit by invoice

Profit by date

Profit by customer

Profit by day

تقرير الضريبة (Tax): تقارير ضريبية دقيقة تساعدك على الامتثال بسهولة

Tax Report

Tax details for the selected date range

Filters

Overall (Input - Output - Expense) 0

Output Tax - Input Tax - Expense Tax: BD 0.000

Print

Input Tax Output Tax Expense Tax

Show 25 entries

Export CSV

Export Excel

Print

Column visibility

Export PDF

Search ...

Date	Reference No	Supplier	Tax number	Total amount	Payment Method	Discount
------	--------------	----------	------------	--------------	----------------	----------

No data available in table

تقرير الأكثر بيعاً: تعرف على المنتجات الأكثر رواجاً لتحقيق أفضل الأرباح

Trending Products

Filters

Top Trending Products 0

Values

إدارة الفروع:  إدارة مركزية لفروع متعددة بكفاءة

إدارة الفروع:  إدارة مركزية لفروع متعددة بكفاءة

إصدار تسعيرة:  توفير عروض أسعار دقيقة للعملاء

إمكانية تفعيل برنامج نقاط الولاء للعملاء:  تعزيز ولاء العملاء وزيادة المبيعات

إمكانية تفعيل عمولة البائع:  تحفيز البائعين لزيادة المبيعات

إمكانية تفعيل عمولة مقدم الخدمة:  تحفيز مقدمي الخدمات لتحقيق أفضل الأداء

تقرير العمولة:  تقارير دقيقة للعمولات تساعد في تنظيم المكافآت

سهل الاستخدام:  واجهة مستخدم بسيطة وسهلة التعلم

تدريب الموظفين:  برامج تدريبية شاملة لضمان تحقيق أقصى استفادة من النظام

متابعة العمل عبر الهاتف:  تحكم في أعمالك من أي مكان عبر هاتفك المحمول